

PROCÉDURE POUR CANDIDATER

Candidature via la plateforme [MonMaster](#)

L'obtention d'une L3 en Gestion est nécessaire ; d'autres formations de niveau L3 peuvent être acceptées sous condition de rattrapage de niveau dans certaines disciplines.

Prérequis en matière d'expérience professionnelle : au moins 8 semaines en entreprise.

Une bonne culture dans le domaine du marketing et de la communication, ainsi qu'un bon niveau d'anglais (être capable de suivre un enseignement dans cette langue), sont demandés.



CONTACTS

MÉTIERS VISÉS

Chef de Produit, Responsable Marketing Opérationnel, Responsable marketing, Chef de Projet Marketing Opérationnel, Chef des Ventes, Responsable de la Promotion des Ventes, Responsable de la Relation Client, Chargé de Projet e-marketing, Responsable e-commerce, Community Manager, SEO, Chargé d'Étude

ENTREPRISES PARTENAIRES

Thales, Publicis, Accenture, Toyota, EDF, Talend, PSA, AVIVA, Alstom, Weight Watchers, Nexity, Meetic, Idcapture Btiwork, BUT

Site internet de la Formation :
<http://master-marketing.parisnanterre.fr>

Contacts CFA

Pour toute information concernant l'apprentissage et les conditions du contrat :
<https://cfa.parisnanterre.fr>

Par mail : cfa@liste.parisnanterre.fr
ou téléphone au 01 40 97 78 66

**MENTION MARKETING,
VENTE**

**PARCOURS
MARKETING
OPÉRATIONNEL
INTERNATIONAL**

MASTER 1

 **Université
Paris Nanterre**

 **Université
Paris Nanterre**
CENTRE DE FORMATION D'APPRENTIS



TYPE DE CONTRAT

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Acquérir une triple compétence marketing / vente / gestion de la relation client ;
- Pratiquer son métier de manière à atteindre les objectifs économiques de l'organisation en maîtrisant ses impacts sociaux et environnementaux. Contribuer à faire évoluer son offre et son modèle d'affaires pour garantir la pérennité de l'organisation ;
- Développer une vision internationale et une conscience de la nécessité de s'adapter aux spécificités locales ;
- Acquérir les compétences méthodologiques et comportementales de chef de projet
- Renforcer son expérience professionnelle

RYTHME DE L'ALTERNANCE

Durée totale : 12 mois

Nombres d'heures: 450h de formation

Alternance - Hebdomadaire : lundi, mardi, mercredi en entreprise, jeudi, vendredi à l'université.
Plein temps en entreprise à partir de juillet.

LIEU DE LA FORMATION

Université Paris Nanterre
UFR SEGMI
200 avenue de la République
92000 NANTERRE
www.parisnanterre.fr

PROGRAMME DE LA FORMATION

Semestre 1	Business Intelligence	42h
	Marketing Management et Markstrat	42h
	Manager l'innovation	42h
	Management de projet et introduction aux SI	24h
	Droit ou Marketing Strategy	24h
	Anglais + une langue au choix	30h
	Promouvoir son Master	12h
Semestre 2	Stratégies concurrentielles	24h
	Digital tools	36h
	Marketing Modeling	24h
	Formation certifiante en digital	24h
	Publicité et communication	24h
	Graphic design	24h
	Se former en milieu professionnel	36h
	Anglais + une langue au choix	30h
Promouvoir son Master	12h	

Investissez dans vos futurs talents !

Coût de formation finançable par les OPCO

Pour plus d'informations :
<https://cfa.parisnanterre.fr/>